



## Key Account Manager\*in (w/m/d)

Datum: 18.02.2022

Standort: Wien, Wien, AT

Berufsfeld: Vertrieb

Bei der Österreichischen Post arbeiten wir mit Begeisterung an der Beförderung von Briefen, Werbesendungen, Printmedien und Paketen. Wir verstehen den Logistiksektor genau. Mit unseren Produkten und unserem zuverlässigen Service in den Bereichen Post, Bank, Telekommunikation und Energie wollen wir unsere Kund\*innen in ganz Österreich zufriedenstellen.

Die Post investiert in den Ausbau digitaler B2C-Werbekanaläle, unter anderem in unsere Prospektplattform AKTIONSFINDER, die DOOH-Screens POST WERBEFENSTER und in die Kooperation mit unserer Schwester adserver und PROGRAMMATIC DISPLAY ADS. Zusätzlich verantworten wir Österreichs einzigartiges Werbemedium DAS KUVERT. Für diese vier Produkte suchen wir mit sofortiger Wirkung Verstärkung für unser Vertriebsteam. Dabei achten wir auf wertschätzendes, offenes Arbeitsklima und bieten unseren Mitarbeiter\*innen eine faire Bezahlung und zahlreiche Benefits.

### Das bieten wir

sicheres und soziales Arbeitsumfeld

fares, kollegiales und loyales Miteinander

vergünstigte Urlaubsangebote

diverse Einkaufsvorteile

betriebliche Gesundheitsförderung

verantwortungsvolle Tätigkeit

umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

moderne Unternehmenszentrale mit guter Anbindung

gratis Mitarbeiterkonto

Bezahlung auf Verhandlungsbasis, je nach Erfahrung und Qualifikation, jedoch mindestens EUR 50.000,- Bruttojahresgehalt all-in (inkl. Dienstwagen)

### Das bewirken Sie

- Neukundengewinnung, Bestandskundenbetreuung & -weiterentwicklung
- Fachliche Unterstützung in allen Branchen des Leadvertriebs
- Crossmedialer Verkauf der B2C-Reichweitenprodukte im Werbepostbereich (DOOH, Online, Print)
- Mitwirkung bei Kundenworkshops

### Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung (Universität) oder alternative Ausbildung (HAK)
- Mehrjährige, einschlägige Erfahrung im Verkauf/Vertrieb
- Zumindest dreijährige Erfahrung im Verkauf digitaler Werbelösungen
- Leidenschaft für die Gestaltung langfristiger Kundenbeziehungen und Erfolgssicherung unserer Kund\*innen
- Teamplayer\*in-Mindset mit Interesse durch abteilungsübergreifende Zusammenarbeit das Potential voll auszuschöpfen
- Den Wille Ziele zu erreichen und gemeinsame Vertriebsserfolge zu feiern
- Strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Erfahrung mit SAP-User und sicherer Umgang mit MS Office
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Wir leben Chancengleichheit und Vielfalt und freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bis bald, Ihr Recruiting-Team der Österreichischen Post AG

Informationen zum Datenschutz für Bewerber\*innen der Österreichischen Post AG finden Sie unter [karriere.post.at/datenschutz](https://karriere.post.at/datenschutz).